

METREUR (H/F)



DESCRIPTION

- **Autres appellations :** économiste, métreur deviseur
- Dans le respect de la réglementation en vigueur, normes et procédures internes, étudier des dossiers d'appels d'offre et formaliser des offres recevables.
- Concrétiser une offre compétitive et techniquement adaptée au niveau d'exigence du client.
- Optimiser la qualité de l'offre en termes de solutions techniques et économiques.

ACCES AU METIER

- Diplôme de niveau Bac +2 (BTS « Conception de produits industriels », BTS « Assistant technique d'ingénieur », BTS « Conception de produits industriels » ou un DUT « Génie mécanique et productique » par exemple)
- Bac professionnel
- Expérience professionnelle dans le secteur

CONDITIONS ET ENVIRONNEMENT DE TRAVAIL

- Il travaille avec le service commercial et éventuellement avec le bureau d'études de l'entreprise
- Son activité peut impliquer des déplacements

RELATIONS FONCTIONNELLES

- **Internes** et selon la taille de l'entreprise : service commercial et bureau d'étude
- **Externes** : clients (notamment architecte, particuliers, cabinet de calcul thermique, fournisseurs) et bureaux d'études externes



ACTIVITES

- Assurer les chiffrages optimisés et la mise en forme des offres sur le plan technique et financier
- Consulter les fournisseurs
- Analyser les solutions techniques et être force de proposition
- Etablir des offres de prix précises et de bonnes présentations
- Adapter l'offre spécifique aux demandes et besoins du client : identifier les points à éclaircir du cahier des charges
- Vérifier le contexte environnemental du chantier, s'assurer de la cohérence entre les documents de consultation et l'existant et vérifier les quantités (rénovation)
- Solliciter les ressources internes (Société d'environnement et de travaux publics (SETP)) et externes (Bureau d'études conception (BEC)) sur des solutions techniques particulières
- Assurer les relations avec les bureaux d'études : architectes, économistes et bureaux de contrôle
- Assurer les métrés sur le chantier (relève les dimensions, surfaces, volumes, situations, ... sur les chantiers)



COMPETENCES CLES

- Capacités et relations commerciales.
 - Connaissance des produits, des documents et des réglementations associées.
 - Connaissances techniques tous corps d'état.
 - Capacité d'analyse et de construction d'une offre.
 - Connaissance législation des marchés.
- Connaissances et maîtrise de l'informatique.
 - Rigueur et organisation.
 - Respect des procédures liées à la fonction.
 - Respect des règles de l'entreprise.
 - Implication et esprit d'équipe.

PASSERELLES DE MOBILITE

- Technico-commercial
- Chargé d'affaires

PERSPECTIVES ET FACTEURS D'EVOLUTION DU METIER

- Informatisation de l'ensemble des éléments composant le bâtiment
- Fort impact du numérique sur le métier de métreur
- Maîtrise des conceptions 3D du bâtiment



Fiche téléchargeable sur www.ufme.fr